

Pressemitteilung 7/2017, 20.09.2017

Der Trend ist digital

Hust & Herbold gibt Tipps zur Maklersuche

Der Verkauf der eigenen Immobilie ist eine der größten Entscheidungen, die wir im Leben treffen. Umso wichtiger ist es, sicher zu stellen, dass alles reibungslos verläuft. Den zentralen Punkt nimmt dabei die Suche nach einem geeigneten Immobilienmakler ein. Hier lohnt sich ein genauer Blick.

Fachkompetenz und schnelle Reaktionszeit

„Selbstverständlich muss der Makler über die nötige Fachkompetenz verfügen. Neben einer detaillierten Kenntnis des regionalen Marktes sowie der Preissituation sollte er sich durch umfassendes Wissen über alle rechtlichen Aspekte des Immobilienverkaufs auszeichnen“, erläutert Christian Müller, Geschäftsführer des Karlsruher Maklerunternehmens Hust & Herbold Immobilien, das mit der Hauptgeschäftsstelle in Karlsruhe sowie Filialen in Ettlingen und Kandel am Markt vertreten ist.

Fast nirgendwo ist eine schnelle Reaktionszeit so wichtig wie in der Immobilienbranche. Diese kann letztendlich über den Verkauf Ihrer Wohnung oder Ihres Hauses entscheiden. Deswegen sollten Sie Ihr Augenmerk darauf richten, wie gut erreichbar der Makler ist und wann Sie eine Antwort auf Ihre Anfrage erhalten.

Digitalisierung

In der heutigen Zeit informieren wir uns im Internet über nahezu alles. Daher sollten Sie auch bei der Maklersuche so verfahren. Welchen Eindruck macht die Firmenwebseite auf Sie? Wie ist generell die Online-Außendarstellung? Ist der Makler in Sozialen Netzwerken aktiv? „Häufig finden Sie im Netz auch Bewertungen von Kunden, die Ihnen ein Bild von der Arbeitsweise des Unternehmens liefern“, so Müller.

Exposé

Des Weiteren sollten Sie das Exposé des Maklers genau anschauen. Ist der Objekttext stimmig? Sind die Bilder ansprechend, vielleicht sogar von einem Profi-Fotografen aufgenommen? Solche Faktoren können ausschlaggebend für den Verkauf sein.

Besuch der Karlsruher Immobilienmesse

Auch der Besuch von Immobilienmessen kann sich auszahlen. Eine ebensolche, die Immoka, findet am Samstag und Sonntag, 7. und 8. Oktober, 11 bis 17 Uhr, parallel zum Stadtgeburtstag in den Räumlichkeiten der IHK Karlsruhe (Lammstraße 13-17) statt. Dort präsentieren sich zahlreiche Immobilienmakler aus Karlsruhe und der Region. Auch Hust & Herbold wird dort mit einem eigenen Stand vertreten sein. Der Eintritt ist frei.

Über Hust & Herbold Immobilien

Seit 1992 beraten die Maklerprofis von Hust & Herbold ihre Kunden in allen Fragen rund um Immobilien und Finanzierung. Mehr als 7.000 Käufer und Verkäufer haben auf diese Weise schon zusammengefunden. Ferner berät Hust & Herbold seine Kunden zu allen Aspekten der Finanzierung in Kooperation mit seinen Partnern Volksbank Karlsruhe und PSD Bank Karlsruhe-Neustadt.

Pressekontakt:

Sascha Schuler

Online-Marketing/PR

Ludwig-Erhard-Allee 1a

76131 Karlsruhe

Tel. 0721 98749-23

Fax 0721 98749-19

s.schuler@hust-herbold.de